



Doganates

ELEKTRİK

D.A.P
Pano

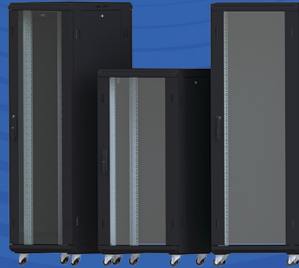
D.A.P
Kabin

D.A.P
Kanal

D.A.P
Aydınlatma



IEC TS EN 61439 1-2



IEC TS EN 61587 1



IEC TS EN 61537



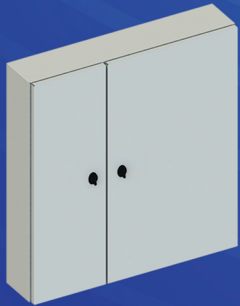
IEC TS EN 40-5



seismic
tested



ISO
9001:2015



Merkez / Head Office

☎ 0422 237 5197

📍 1. Organize San. Böl. 1. Cad.
No:3 Yeşilyurt / MALATYA

Marmara Bölge / Marmara Zone

☎ +90 541 692 84 44

📍 a.kara@doganates.com
Perpa Ticaret Merkezi A blok Kat:11
No:1320 Okmeydanı Şişli / İSTANBUL

Export

☎ +90 539 512 84 14

📍 export@doganates.com
e.erdogan@doganates.com



info@doganates.com

www.doganates.com

📱 🌐 📧 📞 📺 | doganateselektrik



Doğanates

ELEKTRİK SAN. TİC. LTD. ŞTİ.

info@doganates.com

www.doganates.com

1990 yılında Elektrik, Tesisat ve Taahhüt alanlarında hizmet vermek üzere kurulan 2008 yılında kablo taşıma kanalları üretimine başlayan daha sonra ürün yelpazesine elektrik panoları, server kabinleri ve aydınlatma direklerini de ekleyen ve konusunda sektörünün en iyilerinden birisi olmayı başaran Doğanates Elektrik'in kurucu ortakları Bayram ERDOĞAN ve Ramazan ATEŞ ile sektörü ve üretimlerini konuştuk.



Bayram Erdoğan - Ramazan Ateş: 'Ar-Ge'nin Üretim Yapan Firmalara Ciddi Katkıları Olduğuna İnanıyoruz'

Firmanız ticari faaliyetlerine ne zaman ve nasıl başladı? Faaliyet konunuz ile ilgili neler söylemek istersiniz?

D OĞANATES ELEKTRİK, 1990 yılında Elektrik, Tesisat ve Taahhüt alanlarında hizmet vermek için kurulmuştur. 1997 yılında iş hacmini büyüterek kapsamlı elektrik sarf malzemeleri satışına başlamıştır. Kısa süre içerisinde pazar payını ve ürün grubunu artırarak bölgenin tüm ihtiyacını karşılayabilecek potansiyele ulaşmıştır. 2006 yılında yatırım kararı alarak AG panoları üretimine başlamıştır. Piyasadan gelen talepler üzerine ürün grubunu artırarak; 2008 yılında Kablo Taşıma Kanalı ve Merdiven Sistemleri, 2011 yılında Server Kabinleri ve 2012 yılında Park Bahçe ve Sokak Aydınlatma Direkleri imalatına başlamıştır. Seksenin üzerinde konusunda deneyimli ve çözüm odaklı ekibi ile mühendislik, üretim, satış ve pazarlama alanlarında sektörün önde gelen firmaları arasında bulunmaktadır. Kuruluşundan

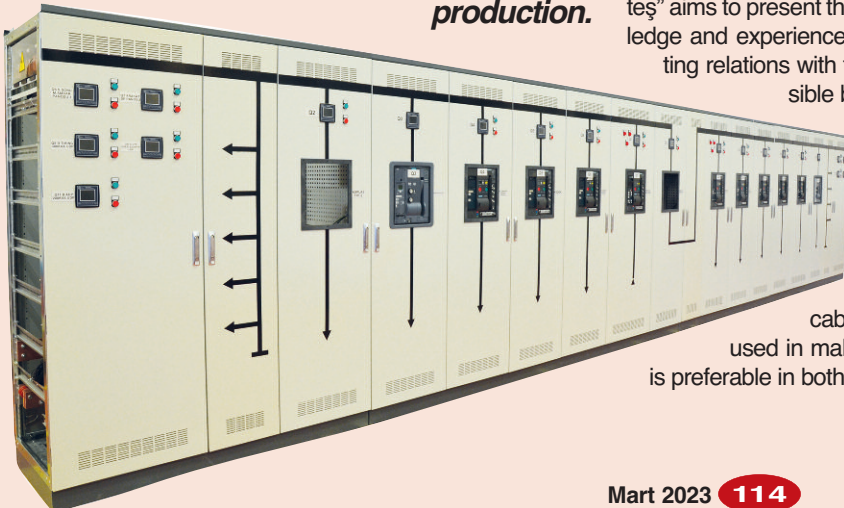
Bayram Erdoğan -Ramazan Ateş: 'R&D Extremely Helps Companies that are Producers'

We interviewed with Bayram ERDOĞAN and Ramazan ATEŞ, who are founders of "Doğanates Elektrik" which is found in 1990 and is one of the leading companies of electricity industry., about their industry and production.

“D OĞANATES ELEKTRİK” were found in 1990, in order to service in electricity industry. In 1997, along with the growth of our workload, we started to sell electrical consumables. In short time, we had potential to supply most of the needs of the region. Over the years, we have been creating the wide range of products parallel to feedbacks that we took from our customers. We have been leading the industry with our experienced stuff of engineering, production, sales and marketing. Since our foundation, we have been keep developing over the years by taking responsibility of big projects. “Doğanates” aims to present their projects in best way possible with the help of their knowledge and experience. Additionally, “Doğanates” has been developing long-lasting relations with their customers over years and provides best service possible before and after purchase. %80 of the revenue of the company is consisted of trades that was with the old customers, it emphasizes the satisfaction and trust of trade partners.

What sort of products do you have? What areas does your products used in?

We focused on producing sheet metal panel, rack cabinet, sheet cable duct, lighting pole. They are especially used in malls and used in factories, hospitals and schools. Our brand is preferable in both state institution and private sector companies. For instituti-



bugüne büyük projeler üslenerek kendini sürekli yenileyerek geliştirmiştir. Doğanateş, bütün bilgi ve birikiminden faydalanarak üstlendiği projelerin ve mühendislik hizmetlerinin en kaliteli bir şekilde sunulmasını amaçlamaktadır. Bütün müşterilerine karşı çalışanları ile birlikte sağlam ve sürdürülebilir ilişkiler kurarak satış öncesi ve sonrası en iyi hizmeti vermektedir. Cirounun %80'ini daha önce çalıştığı müşteriler ile yapmış olduğu işler oluşturmaktadır. Bu durum Doğanateş'in sunmuş olduğu hizmetin, müşterilerin gözünde ne denli memnuniyet ve önem oluşturduğunu göstermektedir. DAP PANO, DAP KANAL, DAP KABİN ve DAP AYDINLATMA markaları ile birlikte DOĞANATEŞ ELEKTRİK, yüksek kalite standartlarından ödün vermeden işinde uzman ekibi ile proje çözüm odaklı bir firmadır.

Ürün yelpazenizde ne tür ürünler var ve bu ürünler daha çok nerelerde kullanılıyor?

Üretmiş olduğumuz ürünler arasında sac pano, sac kablo kanalı rack kabin ve aydınlatma direkleri bulunmaktadır. Ürünlerimiz başta AVM'ler olmak üzere; Fabrikalar, hastaneler ve okullarda kullanılıyor. Üretimini gerçekleştirdiğimiz bütün ürünler şartnamelere uygun şekilde üretilmektedir. Ürünlerimizin tamamının kalite belgeleri mevcuttur. Resmi ve özel kurumlarda markamız tercih edilmektedir. TOKİ gibi resmi kurumlara sac pano, sac kablo kanalı ve aydınlatma direği vermekteyiz, rack kabin ise bilgisayar bilişim ve iletişim alanında kullanılmaktadır.

Üretim tesisleriniz ve çalışanlarınızla ilgili neler söylemek istersiniz?

ons like "TOKİ", we provide sheet metal panel, sheet cable duct and lighting pole. For IT related companies we provide rack cabinets.

What would you say about your facilities and employees?

Our factory is in "Malatya 1. Industry Area", it is established in area of 28 000 square meters. We have 90 employee and 10 000 square metered area for production. The machinery band is up to date and designed to protect environment.

Can you briefly talk about your R&D and P&D activities?



Üretim tesisimiz Malatya 1.Organize Sanayinde 28 dönüm üzerine kurulmuştur. Fabrikamız 10 bin metrekare kapalı alanı ve 90 kişiden oluşan uzman teknik kadrosu ile üretim yapmaktadır. Makina parkuru ise günün gelişen teknolojisine uyumlu ve çevreci bir bilinçle üretim yapmaktadır.

Firmanız Ar-Ge ve Ür-Ge çalışmalarına bütçe ayırıyor mu? AR-GE çalışmalarınız ne durumda?

Üretim tesisimiz Malatya 1.Organize Sanayinde 28 dönüm üzerine kurulmuştur. Fabrikamız 10 bin metrekare kapalı alanı ve 90 kişiden oluşan uzman teknik kadrosu ile üretim yapmaktadır. Makina parkuru ise günün gelişen teknolojisine uyumlu ve çevreci bir bilinçle üretim yapmaktadır.

Firmanız Ar-Ge çalışmalarına büyük önem vermektedir. Ar-Ge'ye ciddi anlamda bütçe ayırmak kaydıyla yeniliklere daima açık olduğunu göstermektedir. Ar-Ge'nin her zaman üretim yapan fir-

R&D is one of our main focuses as company. It shows that it is always open to innovations, provided that a serious budget is allocated for R&D. R&D projects are integral to provide quality and efficiency, additionally we are aware of it is always a value for companies.

How do you define innovation? Can you talk about your projects?

Innovation has important position in our agenda and effective use

of science-technology is one of our principles. Our customers should benefit from our innovation policy and we design our agenda based on that fact. Since our foundation, we combine mastery and trade for our customer's favor. As I mentioned before, our machinery band is environment friendly and up to date thanks to our innovative policy.

Which countries do you mostly export?

We export %20 of our production to mostly MENA countries such as Iraq, Nigeria, UAE and Ghana. We want to find more contacts in Africa and increase our export.

What would you say about your company's mid-term and long-term goals?

Our aim is to change price policy and based on our feedback from customers, we want to become more eco-friendly.

malara katma değer sağladığına inanıyoruz.

İnovasyonu nasıl tanımlıyorsunuz? Firmanızın bu konudaki çalışmaları ne yönde öğrenebilir miyiz?

Firmamızda inovasyon her zaman tazeliğini korumaktadır. Yeniliklere açık bir firmayız. Bilim ve teknolojinin gücünden yararlanmayı kendimize ilke edindik. İnovasyondan müşterilerimizin yararına olacak şekilde faydalaniyoruz. Firmamız kurulduğu günden bugüne müşterilerimize yarar sağlayacak şekilde ustalık ve ticareti birleştirmeyi kendisine ilke edinmiştir. Bu bağlamda karlı büyümeyi hedeflemekte ve müşterilerimizin isteği doğrultusunda üretim yapmaktadır. Üretim tesisimizde bulunan makina parkuru ise günün gelişen teknolojisine uyumlu ve çevreci bir bilinçle üretim yapmak için oluşturulmuştur.

İhracatınız var mı? Varsa ağırlıklı olarak hangi ülkelere ediyorsunuz?

Firmamız üretiminin yüzde 20'sini ihrac etmektedir. Ürünlerimizi ihracat ettiğimiz ülkeler arasında; Irak, Nijerya, Dubai ve Gana gibi ülkeler yer almaktadır. Amacımız Afrika ülkelerine olan ihracatımızı daha da artırmaktır.

Firmanızın kısa ve uzun vadedeki hedefleriyle ilgili neler söylemek istersiniz?

Firmamızın kısa ve uzun vadedeki hedefleri arasında; Üretmiş olduğumuz ürünleri daha uygun fiyata satmak, müşteri istek ve şikayetlerini de dikkate alarak çevre sağlığını da düşünerek üretim yapmak var.

Firmanızın kalite politikası ile ilgili neler söylemek istersiniz?

Firmamız kaliteye verdiği önemi önce firmam bilinci ile tüm çalışan kadromuza empoze ediyor. Çalışanlarımızın kalite bilinci-ne sahip olmaları üretmiş olduğumuz sac pano sac kanal ve rack kabinlerin daha kaliteli ve daha işlevsel olması konusunda etkili oluyor. Kalitenin asla tesadüf olmadığına inanıyoruz. Ürünlerimizin müşterilerimiz tarafından tercih edilmesi de Kalitemizin müşterilerimiz tarafından onaylandığının en büyük göstergesidir.



Sektörünüzü yakından bilen biri olarak bize sektörünüzün gelişimi ile ilgili neler söylemek ister siniz? Sektörünüzle ilgili ülkemizin dünya pazarındaki yeri neresi öğrenebilir miyiz?

Sektörümüzün dünya genelinde söz sahibi olabilmesi için tüm firmaların Ar-Ge çalışmalarına ciddi rakamlar ayırmaları gerekir. Ayrıca firmaların teknik kadroların gelişimi içinde ciddi bütçeler ayırması sektörün gelişimi için önemlidir. Dünya ile rekabet ancak bu şekilde sağlanabilir. Biz Doğanateş olarak sektörümüzde önemli başarılarla imza attık atmaya da devam edeceğiz.

Son olarak kendi sektörünüzle ilgili yaşadığınız sorunlar neler ve bu sorunların çözümü noktasında önerileriniz nedir öğrenebilir miyiz?

Sektörümüzde yaşadığımız en önemli sorunlardan birisi haksız rekabettir. Doğanateş olarak tüm üretim belgelerimizle, teknik kadromuzla müşterilerimizi en ekonomik ve kaliteli ürünlerle buluşturmak için sürekli olarak müşterilerimizin istekleri doğrultusunda üretim yapmayı hedefledik. Diğer üretim yapan firmalarında bu hassasiyetle müşterilere cevap vermesi bizim için eşit olma anlamında faydalı olur diye düşünüyoruz. Ama maalesef fiyat politikasında yaşanan olumsuzluklar her geçen gün hammadde maliyetleri artarken fiyatların düşmesi bizim için olumsuzlukları beraberinde getiriyor. Her uygun üretilen ürün ya günün kurtarma çabası yada bilinçsizce yapılan maliyet muhasebesidir.

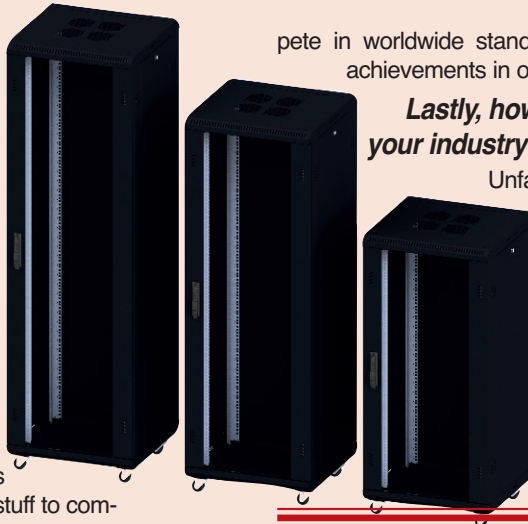
Biz fiyat politikamızda günün koşullarına göre en uygun ve kaliteli ürünü üretmek için müşterilerimizle sürekli diyalog halinde olarak hem bizim hemde müşterilerimizin kazançlı olması için elimizden geleni yapmaktayız.

What do you want to say about your quality policy?

Everyone in our company is aware of how quality is crucial for us, by means of that mentality; we can produce better quality and highly effective products. For us, quality is not coincidence.

As an expert in your industry, what would you say about the growth of the industry? What would you say about Turkey's position worldwide?

Development of our industry requires tons of investments, also companies should spend money on their technical stuff to com-



pete in worldwide standards. As "Doğanateş", we have many achievements in our industry, and we keep continue.

Lastly, how would you solve the problems in your industry and what are they?

Unfair competence is one of the main problems in our industry. As "Doğanateş", we aim to meet high quality and efficiency with our customers, with the help of our standards and stuff. We expect other companies to be more sensitive about it. Raw material markets affect our business and it results in negative ways. We arrange our price policy according to our customers, its our priority to provide advantage to them.